

Vi klarade det!



Dagen UTLEVERANS: Hektiskt jobb med att få ut pumpar den 31 oktober. På gårdsplanen trängs container och lastbilar med inblandade organisatörer. Gert-Arne Ryberg, Bengt-Arne Georgsson, Ingvar Book i trucken, och Lennart Larsson är några av dem som befann sig i hel luften.

– Tack vare goda arbetsinsatser, mycket övertid och fint samarbete mellan avdelningarna klarade vi det vi föresatt oss i planen, sade Bengt Berg när den 31 oktober var över.

– Jag tycker alla visat stor lojalitet med företaget.

– När vi gick in i oktober månad skulle vi leverera ut för ca 50 miljoner, varav produkter för ca 35 miljoner. En verkligt tuff uppgift.

– Vi tappade 4 miljoner men eftersom våra kostnader ligger lägre än beräknat, ser det ut som om vi klarar våra uppsatta vinstmål. Det är BRA! säger Bengt Berg.

– Dessutom går vi starkt in i 1990. Orderstocken för produkter ligger på ca 38 miljoner, vilket

täcker in nästan hela första kvartalet på produktsidan, konstaterar Bengt Berg.

Arbetsglädje

– Man känner sig nöjd, inte bara för företagets skull utan även rent personligt, när man känner att man har del i, att vi klarade det uppsatta målet, säger Bengt Larsson, Marknad, vars avdelning jobbat intensivt med brytet.

– I år har det varit betydligt roligare att jobba än förra året, trots sena timmar och mycket slit. I år hade vi en möjlighet att lyckas och tog den väl tillvara. Det hade vi inte förra året, tillägger han.

Men Bertil Persson, Produktion, är inte riktigt nöjd ändå.

– Även om vi i slutveckan gjorde ett mycket bra jobb, tappade vi 4 miljoner.

– Jovisst finns det en hel del

rutiner som kan förbättras, instämmer Gösta Pettersson. Det kommer vi oförtrutet att arbeta på inför brytet 1990.

– Kämpiga dagar, men det har gått bra, säger truckförare Ingvar Book.

Efter den traditionella "års"-avslutande bakelsen är det dags att ta nya tag. Ett optimistiskt nytt verksamhetsår ligger framför oss.

Läs mer om:

- WAYNE EUROPEs strategi
- Mässan i Moskva
- Jakten på kvalitet
- Jobbet och vi
- Esso i Wien

Bengt Berg om 1990

Vi räknar med EG

– Det är inte fråga OM utan NÄR vi kommer med i EG, betonade Bengt Berg vid höstens sedvanliga information till chefer och förtroendevalda. Där kommer vi att möta nya kundkrav och ny konkurrens, vilket i sin tur innebär nya

krav på våra medarbetare och våra produkter.

– Vi måste bli mer internationella och vi måste sänka våra totala kostnader för produkterna.



Som vanligt är oktober en intensiv månad för Wayne Europe.

– Det är extra tufft i år, konstaterade Bengt Berg vid informationsmötet den 6 oktober. Ännu återstår 6 mkr för att vi ska klara uppsatta mål för verksamhetsåret.

– Förluståret 1988 har också medfört en kraftig volymsänkning, som vi fått dras med ända in på väskanten. Det beror till en del på att oljebolagen håller tillbaka sina investeringar bl.a. i avvaktan på blyfri 98-oktan och gasåtervinning.

Vi har haft kostnadskrävande problem med programvaran till System Marketer 2000 för Norge. Med en stor Shell-order hemma och tre månaders orderstock ser vi dock optimistiskt på resultatet.

TSA på export

– Bilisten vill komma till en ren

servicestation, kunna stanna bilen på ett ställe och välja alla bensinkvaliteter, det är kvalitet, påpekade Bengt Berg.

Oljebolagen satsar på kvalitet, ökad automatisering och välutvecklade informationssystem.

För att möta dessa trender ska vi konsekvent använda vår totala systeminriktning (TSA), där alla delar är lika viktiga, förklarade Bengt Berg.

– Vi är en komplett leverantör och marknadsför såväl basprodukter, såsom utbildning, projektledning och kundapplikation.

– Vår inriktning på tekniskt ledarskap och marknadsledarskap även på exportmarknaderna ligger fast.

Sänkta kostnader

– För att nå vårt uppsatta mål för 1990 måste vi sänka våra kost-

nader. Vi kommer att ha ett väl fungerande basprogram och räknar med betydligt lägre garanti-kostnader. Konsulter kommer att ersättas med egna anställda så att kunskapen stannar i företaget. Lågstkostnadsmoduler blir nödvändiga i pumptillverkningen och vi kommer att köpa mätorgansdetaljer i USA för att dra fördel av den större inköpsvolymen.

Stärkt organisation

– Organisationsförbättringar, som bl.a. innebär decentralisering av ansvar, att vi stärker division Skandinavien, utökar samarbete mellan R&D/Beredning/Produktion, satsar på bättre projektuppföljning, effektivare administration på alla avdelningar och en särskild avdelning för framtidsplanering, kommer också att ge besparingar, anser Bengt Berg. Serviceavdelningens uppgift

forts nästa sida

kommer att bli att se till att våra produkter fungerar, inte att reparera.

– Vi undersöker nu också möjligheterna att bygga till, så att Service och R&D kan flytta in på tomten 1991.

Internationella åtgärder

I Norge satsar vi på att ta över fler servicedistrikt. För den engelska marknaden kommer sammansättning att ske lokalt och System Marketer 2000 ska introduceras i Schweiz. All produktutveckling anpassas till EGs krav och vi satsar på projektsamarbete över gränserna för att få fram öppna, kostnadseffektiva och flexibla systemlösningar.

– På miljöområdet ligger vi också väl framme. Vi har en del erfarenheter från USA och våra produkter är enkla att uppgradera till alternativa bränslen, kommenterade Bengt-Olof Strigård en fråga om hur väl vi är förberedda för framtiden.

Personalutbildning

90-talets arbetskraftsbrist, EG-samarbetet, datoriseringen inom industrin ställer ökande krav både på individer och företag. Tvärvetenskaplig utbildning och internationell anpassning, flexibilitet och förmåga att arbeta i grupp blir allt viktigare medan företaget måste erbjuda meningsfulla arbetsuppgifter, eget ansvar/befogenheter och en god arbetsmiljö.

– Det blir en stor uppgift för vår personalavdelning att arbeta med.

Företagsförvärv?

– Det dåliga året 1988 blir en parentes. Nu ser vi fram emot kraftiga öknings av exportförsäljningen, när Europa-verksamheten kommit igång på allvar. England, Tyskland, Italien och Frankrike är stora potentiella marknader. Vi är inte heller främmande för förvärv av konkurrerande bolag för att stärka våra positioner ute i Europa, sade Bengt Berg avslutningsvis. ■

Normharmonisering ett jättearbete för EG



EGs symbol med en stjärna för varje medlem. Man tar inte emot fler medlemsansökningar före 1993 men sedan kanske Sverige får egen stjärna.

Den 1 januari 1993 ska enligt EGs mål alla handelshinder länderna emellan vara borta. EFTA-länderna, däribland Sverige strävar efter att så långt möjligt harmonisera sig med EG. En överlevnadsfråga för exporterande företag.

Harmoniseringen mellan EGs länder och mellan EG och EFTA innebär bl.a. ett intensivt arbete för att ta fram gemensamma normer för den europeiska gemenskapen.

C.E.C.O.D., Bensinpumptillverkarnas i Europa Intresseorganisation, är den organisation, som arbetar med standards för vår typ av produkter.

Sedan ca ett år tillbaka sitter Jan Vångö, R&D, med i C.E.C.O.D.s tekniska kommitté, som har till uppgift att hjälpa C.E.N., den europeiska normkommittén, att ta fram europasnormer för bensinpumpar.

Olika säkerhet

Arbetsgrupp 6, som Jan tillhör arbetar med att ta fram en standard för bensinpumpar ur explosionssäkerhetssynpunkt.

Idag gäller helt olika regler i Europa, t.ex. om var man får placera bensinpumpar och annan utrustning på stationerna.

– En riskzon i England sträck-

er sig 5 m åt alla håll från pumpen, berättar Jan medan myndigheterna i Sverige anser att endast den s.k. våtdelen av pumpen ska klasas som riskzon.

– Europasnormer för elektrisk utrustning i riskzoner finns redan, medan liknande normer för det mättekniska är under utarbetande.

EGs maskindirektiv

Regler för maskiners säkerhet kommer att samlas i EGs maskindirektiv. Där definieras en maskin som "en produkt som består av minst två delar varav en rör sig".

– Förmodligen kommer även våra pumpar att ingå i definitionen Maskin, tror Jan Vångö.

Kraven på produktokumentation kommer att skärpas. Däremot förenklas provning och certifiering. Produkter som är godkända i ett land får säljas i övriga medlemsländer.

– På gott och ont, säger Jan. Vi har lättare att komma in på nya marknader, men samtidigt fler konkurrenter.

– Det är ett mycket intressant men tungt jobb. Man får ge och ta. En del länder är mer benägna att hålla på egna myndighetskrav och det kommer att ta lång tid att genomföra harmoniseringen.

– Men arbetet går framåt, konstaterar Jan Vångö, som är mycket skeptisk till att allt ska hinna vara klart nyårsaftonen 1992. ■

USA i Sovjet

Gorbatjov i Dressers monter

Den 17 till 25 oktober deltog Wayne Europe i Dressers monter på USA-mässan i Moskva. Där fick vi tillfälle att visa System Marketer 2000 och SU 862 både för speciellt inbjudna och den ryska allmänheten.

Dresser har ett gott renommé i Sovjetunionen, mycket tack vare John J Murphy. Han är styrelseordförande och chef för Dresser Industries Inc men dessutom vice ordförande och en av de drivande krafterna i US-USSR Trade and Economic Council och en av initiativtagarna till denna mässa,

Tillsammans med Ben Stuart har John Murphy arbetat med Sovjet i över 20 år. Att han behöll Dresserkontoret i Moskva även under det kalla kriget, gör att han åtnjuter stort förtroende där.

Mässan, som var kaotiskt välbesökt, fick en fin inledning när Bengt Berg under 30 sekunder kunde visa Michail Gorbatjov hur man tankar med vår SU 862-pump och berätta om våra provinstallationer av pumpar och system i Moskva och Alma Ata.

Receptet för att lyckas i Sovjet är att ha tålmod och uthållig-

Invigningsdagen inledde sovjetledaren Michail Gorbatjov sin rundvandring på Moskva-mässan USA-USSR med ett besök i Dressers monter. John J Murphy, högste chef för Dresser Industries Inc, visade runt.

Foto: Åke Jönsson



het, tror Bengt Berg.

– Ett bra tillfälle för oss som företag att skapa good-will i Sovjetunionen, säger Hans Ihre, ansvarig för vårt deltagande i Dressers stora och välbesökta monter.

Besöksintensivt

– De första dagarna var reserverade för inbjudna gäster, berättar Åke Jönsson. Sedan strömmade folk till för att få varuprover hos Coca Cola, General Motors, Levi's, CNN, Caterpillar m.fl. som visade vad amerikansk industri förmår. Kaotiska scener utspelade sig när plastpåsar och annat delades ut. Man stod i tims-

långa köer för att få komma in och se alla ovanliga varor.

I Dressers monter visades för övrigt ventiler, verktyg från Tyskland, Frankrike och Holland, oljepumputrustning.

– Titta vilken fin telefon, sa någon om vår handscanner.

– Allmänheten har aldrig sett sådana produkter som System Marketer 2000, säger Herbert Hauser. På ryska bensinstationer säljs endast bensin. ■



Byteshandel är det som fungerar bäst i Sovjet. Herbert Hauser, Marknad, visar några resultat av affärsförhandlingar i Wayne Europes monter.

Ny pump för högkapacitet



Nu finns SU 861 även i högkapacitetsutförande. Pumpen, som är avsedd för diesel, har en kapacitet på 125 l/min, dvs den fyller alltså en 500 l lastbilstank på 4 min.

SU 861-125 har nyligen godkänts av Statens Provningsanstalt och ska provas i fält hos Shell i Trelleborg. Högkapacitetspumpar är en ny satsning för Wayne Europe, men har länge efterfrågats på marknaden.

Standardtypen är avsedd för tankning av lastbilar och bussar.

Jakten har börjat

Hösten är jaktens tid. Vi på Wayne Europe ägnar oss åt jakten på kvalitetskostnader. Vissa kostnader är uppenbara och väl synliga, andra svårare att upptäcka och kvantifiera.

Kvalitetskostnader kan vara:

- kostnader för kasserat material till följd av fel i material, bearbetning eller konstruktion;
- omarbetningar i produktionen;
- ökade transportkostnader till följd av försenade leveranser;
- upprepade servicebesök på samma bensinstation till följd av icke fungerande, nyinstallerade produkter.

Höga kvalitetskostnader påverkar inte bara vårt eget resultat negativt, de ger oss försämrade image hos kunden och kan även påverka kundens lönsamhet.

Transportskador?

Det händer t.ex. alltför ofta, att elektronikkort, som serviceteknikern monterar in, inte fungerar.

Kortet måste då skickas tillbaka för ny reparation och om det vill sig riktigt illa får utrustningen stå stilla tills ett nytt elektronikkort skickats till montören.

Men varför fungerade inte kortet? Var det fel redan innan det skickades från lagret eller skadades det under transporten?

Bra år i Norge

Året 1989 har været et meget aktivt år.

Vi vil i løpet av desember måned ha slutført prosjekt Shell Lotus Fase I og Texaco EMS. Dette innebærer at vi har installert System Marketer 2000 på ca 370 Shellstasjoner og ca 80 Texacostasjoner.

I tillegg har vi prosjekt 2+1, som innebærer ombygging av ca 150 pumper ute i felt.

Arbeidsinnsatsen til samtlige ansatte (50 st) i Norge har bidratt til at vi har lyktes med prosjektene i 1989.

Nordby/Bunkholdt

En snabb kartläggning av hur olika reservdelar skickas iväg visar, att sannolikheten att korten skadas under transporten är stor.

Det beror på bristfällig förpackning. En uppskattning av kostnaden för den extrahantering i form av expressförsändelser, reparationer och lagerhantering, som ett transportskadat kort förorsakar visar, att den bara i år här i Sverige uppgår till ca 250.000 kronor.

Service inleder

Fr.o.m. den 1 november ska alla elektronikkort som skickas ut på fältet ha en minimiförpackning, en antistatpåse.

En lämplig transportförpackning för elektronikkortet till SU 850 och SU 77 kommer att tas fram och rutiner för returemballage ska ses över. Successivt kommer detta arbete att omfatta samtliga reservdelar.

Redan första året räknar vi med en kostnadsminskning på 60-70 % av de 250 000 kronorna,

alltså ca 160 000 kronor och dessutom nöjda kunder. Ansvarig för dessa aktiviteter inom Service är Jan-Olof Persson.

Samtidigt startar Serviceverkstaden med Roland Löwegren i spetsen en uppföljning av de felanmälda, returnerade korten. Fel som uppstår på fältet ska kunna analyseras och förebyggas bättre.

Ändamålsenligt

Hur ska då en ändamålsenlig förpackning se ut?

En projektgrupp med representanter från Service, Produktion och Konstruktion med uppgift att eliminera kvalitetskostnader som uppstår till följd av icke ändamålsenligt emballage håller på att bildas.

Gruppen skall definiera de olika krav som hanteringen av reservdelar och även färdiga produkter innebär och definiera hur en ändamålsenlig förpackning skall se ut.

Jakten fortsätter.

Elisabeth Konar

Norska Esso för full musik i Wien

Med en annorlunda monter, Wienermusik, WE-kepsar och personal i "kjole och vit", dvs frack, mötte Wayne Europe norska Essos 300 bensinstationsföreståndare på kongress i Wien.

– Ett helt fantastiskt arrangemang, säger Toralf Brunæs, ansvarig för vårt deltagande såsom inbjuden leverantör.

Mötet med stationspersonal ger oss ovärderlig feedback när det gäller service och utrustning på stationerna.

Från Essos led-

ning visade man mycket stort intresse för vårt gasåterförings-system VAP 2000, som tillsammans med SU 866, SM 2000 och JT 2000 C visades för norrmännen.

– Vi är mycket nöjda, konstaterar Toralf Brunæs.



Foto: Terje Klæsson

Jobbet och vi

Spindeln i nätet

Utan AS/400 (och datafolket) fungerar ingenting

Det händer, att Boris Finnäs, chef för Dataavdelningen, har svårt att koppla av.

– Vi är så beroende av vårt datasystem, säger han, och jag känner stort ansvar för att allt ska fungera.

Vid tex. ett elavbrott stannar vårt Application System 400 och det kan ta timmar att starta systemet igen. Eftersom vi inte längre har manuella rutiner att sköta företaget, förorsakar sådana avbrott stora svårigheter.

– Datoriseringen berör alla delar av företaget. Därmed blir jag och mina tre medarbetare inblandade i det mesta, säger Boris Finnäs. Ibland får vi kasta allt planerat arbete för att rycka in i krissituationer. Vi har ansvar för att allt fungerar.

– Omflyttning av terminaler och kabeldragning kräver också mycket arbete och planering. Nuvarande lokaler är inte anpassade för kabeldragning och avståndet mellan husen gör det till en kostsam historia, tillägger han.

Användaranpassat

– Systemering och programmering, där vi anpassar installera-



– Här är Ö-vik och Göteborg. Boris Finnäs visar modemsåpet, där vår kommunikation med olika serviceenheter finns. Felmeddelanden kan kontrolleras och här inprogrammeras DATEX-numret till respektive enhet.



Företagets "hjärna", AS400, behöver 16 band för veckoback-uppen. En extrakopia förvaras på annat ställe. Boris Finnäs, datachef, och Anders Garin, kontrollerar att allt fungerar i den brandsäkra datahallen.

de system efter användarnas behov, är en av våra huvuduppgifter. Idag har de flesta tjänstemän tillgång till en dator och därför är kontakten med användarna mycket viktig, konstaterar Boris. Vi har regelbundna användarmöten, där krav och önskemål ventileras.

– Nyligen har vi gjort ett nytt kontraktsdebiterings-system, som ger bättre information till kunden. Framöver ska vi göra förbättringar i Fältservicesystemet, så att det ska gå lättare att registrera serviceorder liksom ett system, som ska hjälpa Serviceverkstaden att administrera reparationer.

– Ett nytt produktionsplaneringssystem står också på programmet, berättar Boris Finnäs. Också för informationen från våra systerföretag behövs en samordning.

Men man kan inte jobba med systemen hur som helst. Det gäller att tänka sig in i vad, som påverkas i andra delar av systemet, om man gör en förändring.

– Man riskerar alltid att det man gör kan få oanade konsekvenser, säger Boris fundersamt.

Många möjligheter

KAX (kundreskontra), LUX (leverantörsreskontra), MACS (redovisning), PALS (lönesystem), Algo (order-lager-fakturering), Mapics (produktionsplanering) TID och FÄLTSERVICE, som administrerar felanmälningar för bensinstationsutrustning är några av de mest använda systemen, men det finns mängder av små system.

AS/400 Kontor innehåller bl.a. kalender, möjlighet att skicka meddelanden och skriva dokument. Det är ett nytt, mycket användbart program, som kräver utbildning. På R&D används det redan idag och så småningom ska

forts nästa sida

forts från föregående sida

alla, som har tillgång till terminal eller PC att utbildas.

QUERY, ett program, där man kan man gå in med egna parametrar i olika register och göra upp listor över det man vill jobba med, är ett fint hjälpmedel. Man kan t.ex. plocka fram veckoleveransstatistik eller listor över vem som köpt vad.

Säkerhet viktig

Vem som har behörighet att komma in i systemen, avgörs givetvis av vilka arbetsuppgifter personen har. Lösenord begränsar tillträde och vad man kan göra i programmen. Säkerheten är viktig ur flera synpunkter.

Fredagen den 13 oktober höll datavärlden andan. Skulle datavirus aktiveras och förstöra system. Boris vaccinerade våra datorer inför detta kritiska datum. Inget hände. Hos oss.

– Men datorer är sårbara, säger datachefen utan att se speciellt bekymrad ut. Virus kan t.ex. spridas genom att någon kör ett infekterat spelprogram.

Säkerhet för själva utrustningen är också viktig. – Till det heligaste, den sprinklerutrustade datahallen, äger obehöriga ej tillträde.

Back-up ett måste

– I datavärlden är back-up* A

*Back-up = säkerhetskopiering av data på diskett eller band, eg. reserv, stöd

och O. På AS/400 gör vi registerback-up varje kväll och veckoback-up på allt. Men för alla PC-användare är det extra VIKTIGT att göra back-up på eget material.

– Jag går aldrig hem utan att köra back-up, säger Boris. Jag har sett vilket elände det blir den dagen hårddisken kraschar.

Läs handboken

– Ibland känns telefonen som ett gissel, erkänner Boris. Vi ska se till att den dagliga driften fungerar och får många samtal. Vissa problem kunde användarna själva lösa genom att titta i handboken.

Mapics är t.ex. ett mycket känsligt system. Vissa körningar kan man inte avbryta mitt i. Gör man det kan ingen annan använda systemet utan att ett antal åtgärder vidtas.

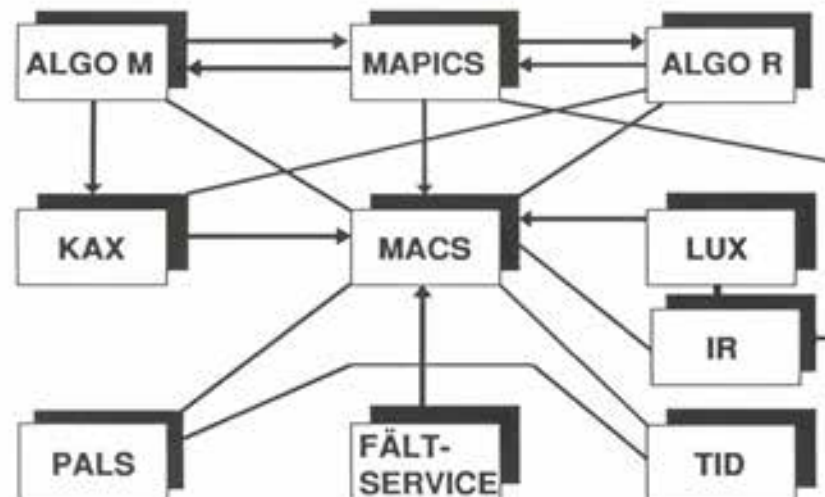
Mer utbildning

Utbildning på AS/400 och programvaran är ett eftersatt kapitel.

– Vi behöver dokumentera egna rutiner och system och dessutom utbilda oss själva, så att vi ligger steget före användarna. Utvecklingen går snabbt på det här området, säger Boris Finnäs med en suck.

Naturligtvis har datachefen egen dator hemma.

– Men jag har sällan tid att använda den. När jag vill koppla av, föredrar jag att läsa, säger Boris Finnäs. ■



Wayne Europes administrativa system där olika delsystem kan kommunicera med varandra.



Saxat

ur presskollegan Grönköpings
Veckoblad

SAMARBETET REGLERAS!

I dagarna har hr informationssekreterare Viking Helmersson formulerat ett antal personalregler för samarbete och kommunikation. Följande punkter måste från och med nu beaktas av samtliga anställda inom kommunen:

- Var vänlig
- Arbeta plikttroget!
- Gör ditt bästa!
- Följ chefens direktiv!
- Tolerera varandras egenheter!
- Var positiv till negativa småsaker!
- Tala tydligt!
- Undvik onödig argsinthet!
- Håll dig väl med de flesta!
- Samarbeta bra!

Kanske nog så tänkvärd, även för oss på Wayne Europe.

USA slutar tillverka mekaniska pumpar

Marknaden för mekaniska pumpar i USA har krympt drastiskt under senare år.

Därför har man hos Wayne i USA beslutat, att upphöra med tillverkningen av mekaniska pumpar.

Ordlistan

Order Entry = Orderregistrering

FY (Fiscal Year) = Verksamhetsår

After Sales Service = Betyder egentligen Eftermarknadsservice men är dessutom namnet på vår Serviceavdelning

File = Register i data

Year to date = Aktuell siffra idag

File (försvenskas "fajla") = Arkivera

Delete (försvenskas "delita") = Radera i dator

Insändare

Namnbytet

Varför har inte namnbytet nått alla service- och lastbilar ännu?
Mattias Jönsson

Svar:

Ett utskick med nya dekalering och instruktioner för, hur de ska placeras på våra servicebilar gick ut till alla distriktschefer i slutet av augusti och monteringen bör nu vara avslutad även i Norge och Danmark.

Åke Jönsson, Service

Inför årets budget hade vi planerat att köpa in en ny lastbil och avvaktade med ändring av dekaler. Eftersom bilköpet skjutits på framtiden, kommer vi nu att ta itu med namnbytet även på lastbilen.

Bertil Persson, Produktion



Jovisst har våra servicebilar fått "nya kläder". Bilden tagen i somras i Göteborgs-distriktet

Välkommen med insändare. Du kan skriva under signatur men redaktionen måste veta Ditt namn. Frågor besvaras i samma nr av tidningen.

Videonytt

En presentation av kortterminal PT 2000 C finns nu på video i svensk och engelsk version liksom en video på System Marketer 2000. Videoprogrammen ingår som en del i de de kurser på respektive produkt, som genomförs på R&D inom kort.

En 8-min video, som visar hur viktigt flamskyddet för gasåterföringssystem VAP 2000 är, finns också klar och kan, liksom övriga program rekvideras från TI.

Wayne Europes företagspresentation finns nu i engelsk, svensk och tysk version. Beställ eller låna hos Marknadskommunikation.

Ventilen



Personal NYTT

Nyanställda

Heikki Julkunen har börjat som utvecklingsingenjör, Jonny Steen som konstruktör och Peter Finch som inköpare/projektassistent.

Sandra Price har anställts som systemprovningingenjör.

Per-Olof Fridh är numera fast anställd som utbildare/personalassistent.

Clair Brenneman och Mikael Vaapil är anställda som svetsare.

Johan Larsen och Fredrik Cederström har anställts som svarvare och Lars-Göran Lindberg som NC-svarvare.

Göran Hedlund, Mats Persson, Ranjeet Singh och Benjamin Stamcar är nya som montörer.

Erik Knudsen har anställts som NC-operatör och Johan Paulcén som elektroniktestare.

Första tjejen

Norge (förstås) blev först i Wayne Europes historia med att anställa en kvinnlig servicetekniker.

Tove Fjellby heter hon och hon ska ha hand om distrikt Hedmark-Opland. Tove började den 1 november. Hon kommer till en början att arbeta parallellt med Ragnar Eversen, som hon ersätter när han slutar vid årskiftet.

På nya poster

Mats Ohlsson, tidigare servicetekniker, har utsetts till distriktschef för Östra distriktet.

Pensionärer

Sven Mattsson, avdelning 41, går i pension efter 43 år i företaget.

Britta-Maria Karlsson, Service Lidingö, pensioneras efter 20 års tjänst.

Mässan Jobb Nu

pågick under tiden 31 oktober till 2 november på Malmömässan.

I Wayne Europes monter fanns verkstadscheferna Bertil Persson, Stig Svensson och Lars Christensson, samt personal från Personalavdelningen på plats för att informera om företaget och om hur det är att jobba hos oss.

Ett "reklamblad" om företaget har också tagits fram.

- Vårt deltagande var en positiv upplevelse. Vår monter var välbesökt och det kom in ca 100 intresseanmälningar som vi hoppas resulterar i någon anställning, säger Per-Olof Fridh, personalavdelningen.



Foto: Per-Olof Fridh

Nyutkommet

Produktbeskrivningarna på PT 2000C, SU861 - 864 och SU 865 - 866 är klara för distribution från TI.

Broschyren om System Marketer 2000 finns nu i svensk och engelsk version (förutom rysk och spanskt).

Konstföreningen

Konstföreningen vid Wayne Europe har utlottning 6/12 1989 kl. 16.45 i matsalen.

Ventilen

Personaltidning för WAYNE EUROPE

Ansvarig utgivare: Bengt Berg
Redaktör: Lena Millinger
Adress: WAYNE EUROPE, Dresser
Wayne AB, Box 30049, 200 61 Malmö, tel
040-360567
Redaktionskommitté: Åke Jönsson, Lars-Åke Nilsson, Lill-Britt Olin, Håkan Paulsson, Barbro Svinhufvud.
Producerad på WAYNE EUROPE i Malmö.

Tryckt på miljövänligt papper av MCT. Om ej annat anges svarar redaktionen för text och bild. Redaktionen förbehåller sig rätten att redigera insänt material.